

Partnere i et OPI-samarbejde



Kend, brug og værdsæt forskellen på parterne!

- Når offentlige og private aktører indgår i samarbejde, er det ofte med et overfladisk kendskab til hinandens forskellige interesser og behov. En vellykket OPI-samarbejdsproces kræver imidlertid, at du og dine partnere får et dybere kendskab til de forskellige logikker, der præger henholdsvis den offentlige og private sektor. OPI-projekter indebærer nemlig typisk at 1) der er mange forskellige interesser i spil samtidig og, 2) de forskellige interesser kan afspejle mulige konflikter, der enten kan afspore eller udfordre OPI-samarbejdet.
- Forskelligheden mellem offentlige og private aktører kommer ofte til udtryk ved, at parterne har forskellige mål, værdier og strategier for samarbejdet - samtidig med, at parterne ønsker forskellige effekter af samarbejdet.
- Hvis du overvejer at indgå i OPI eller allerede er en del af et OPI projekt, vil det være en fordel, hvis du orienterer dig om de forskelle, der kan opstå imellem offentlige og private partnere. På den måde kan du bidrage til, at forskellene ikke forhindrer samarbejdet men snarere giver samarbejdet den naturlige lyst til at udfordre hinandens indstillinger.

Samarbejde mellem private aktører er typisk kendetegnet ved, at parterne har rimelig ens interesser.

OPI samarbejder er kendetegnet ved: Mange aktører med forskellige interesser

Flere offentlige og private aktører samarbejder



Typiske forskelle mellem private og offentlige aktører i OPI-samarbejder

	Private aktører (virksomheder)	Offentlige aktører (faggrupper, politikere og brugere)
Mål med deltagelse i OPI	Produkt og profit -konsistente og klare mål - lav målkonfliktniveau	Mange mål afhængig af aktørgruppe - mangfoldige mål - højt målkonfliktniveau
Incitament for deltagelse i OPI-samarbejder	Økonomisk - ønsker at opnå konkurrencemæssige fordele - ønsker at begrænse vidensdeling til andre private aktører	Mange sociale og politiske - ønsker at højne kvaliteten af velfærdsprodukter og services samt at generere disse mere effektivt - ønsker vidensdeling
Horisonter for OPI-output	Foretrækker opnåelse af hurtige resultater - kortsigtede mål - markedssensitive mål	Foretrækker opnåelse af sikre resultater - langsigtede mål - processen kan også være et mål
Risiko-profil for OPI-aktører	Foretrækker projekter med lav grad af risiko - risikovilligheden er lav - ønsker vished om output	Åbner op for projekter med høj grad af risiko - risikovilligheden er relativ høj - åbner op for uvished om output
Beslutnings-hastigheder	Hurtig - beslutningsvejen ofte kort og entydig - tradition for involvering af få aktører i beslutningsprocesser	Langsom - beslutningsvejen(e) er ofte lange og komplekse - behov og tradition for involvering af mange aktører i beslutningsprocesser
Organisations-type	Responsiv - kunde-drevet - markedsorienteret innovation	Retligheds- og lovbestemt - teknologi-, ekspert-, borger- og politiker-drevet - systemorienteret målstyring

